

しまね中小企業 海外展開勉強会

事業の海外展開の
プロセスを学ぶ
**連続
講座**

大手企業の製造拠点の海外移転・人口減少による日本国内市場の縮小など、国内企業を取り巻く経営環境はますます厳しさを増しています。そういった中、企業を維持・成長させていくためには、新たな市場を見据えた経営が一層重要となっています。

日本国内の市場が縮小するなか、近年経済成長著しく、今後更なる人口増大・市場の拡大が期待される東南アジアは有望な市場の一つです。こういった市場で得た利益を日本国内に還流させ、更に競争力を確保していくことは、現在の企業経営に求められる中長期的経営戦略のひとつです。

しかし、海外市場への参入は、相当のリスクが伴い、資金・人材など十分な経営資源の確保が必要です。また、事前の調査をしっかりと行い、現地市場を把握したうえで戦略的な事業展開を行わなければ、事業の成功は望めません。

そのため、東南アジア市場への展開について、海外展開の具体的な手順や課題などを学ぶ連続講座を企画いたしました。

将来的に海外への事業展開をお考えの企業様は、是非ご参加ください。

開催予定

※開催日程・時間および内容は予定であり、変更となる可能性があります。
※開催時間は全回15:00-18:00の3時間程度を予定しております。

第1回 H27.9.8 火
海外展開の基礎と貿易実務

第2回 H27.9.9 水
海外進出の流れと展開国比較

第3回 H27.9.15 火
海外人材活用術

第4回 H27.9.16 水
ASEAN事業展開ケーススタディ

第5回 H27.10.5 月
ワークショップ 海外事業展開計画策定

オプション企画
東南アジア現地視察ミッション
H27.11月中旬頃開催予定

会場：松江市内(募集締切後、別途お知らせいたします)

対象：将来的に海外展開をお考えの県内に事業所を有する企業の経営者・ご担当者
※オプションを除く全ての回に出席可能な方を前提といたします。

受講料：無料

※但し、オプション企画に参加される方については別途参加費を頂戴いたします。

定員：10名程度(申込多数の場合は、受講をお断りする場合がございます。)

コーディネーター アジア・アライアンス・パートナー・ジャパン株式会社

海外進出コンサルタントとして、タイ、インドネシア、ベトナムに拠点を有し、進出前の相談対応から、進出手続代行、進出後の月次年会計税務代行、法定監査等のワンストップサービスを提供。会計・税務・法務以外でも、人材紹介サービスや不動産紹介・仲介サービス、M&Aアドバイザリーサービス等幅広いサポート体制を持つ。
平成26年9月より、島根県から委託を受け、「島根・ビジネスサポート・オフィス」として島根県内企業の海外展開支援窓口業務を実施中。
業務開始から現在まで、およそ100件の相談に対応。相談内容は現地法令・規制調査、取引先候補企業リストアップ、現地渡航時企業訪問アテンドまで多岐にわたる。

【申込方法】裏面申込書によりFAX・メールでお申込みください【申込締切】平成27年9月2日(水)

◎問い合わせ先

公益財団法人しまね産業振興財団(担当:梅木) TEL:0852-60-5115 FAX:0852-60-5105

■主催 公益財団法人しまね産業振興財団 ■共催 島根県

海外展開勉強会参加申込書

◎参加申込み方法

FAX

FAX 0852-60-5105

下記「参加申込書」に必要事項をご記入の上、送信してください

メール

con@joho-shimane.or.jp

下記項目①②③④⑤をメール本文にご記入の上、お申込みください

①勉強会参加者氏名(フリガナ) ②企業(団体)名 ③住所 ④連絡先(電話・FAX・メール)

⑤自社の海外展開についての意向・知りたい事項など

※⑤についてはもしお持ちであれば、ご記載ください

→お申込み先:公益財団法人しまね産業振興財団 経営支援課(担当:梅木)

【申込み締切】平成27年9月2日(水)

◎参加申込書

申込者			
企業(団体)名			
住所所在地	〒		
連絡先	TEL		FAX
	メール		
海外展開に関する意向 学びたい事柄 など			

勉強会にご出席いただく方のお名前を以下にご記入ください。

所属・役職	氏名

いただいた個人情報は当勉強会のためにのみ使用いたします。

当財団及び島根県では、当勉強会とは別途、海外市場等の状況を把握していただくための、各種「テーマ別セミナー」の開催も予定しています。実施内容については改めてご案内致します。