

参加
無料

ネットで 販路拡大! eコマース入門セミナー

きっとヒントが見つかります!

ネットショップの始め方って?

PCは苦手なんですけど...

繁盛ショップはどんな
工夫をしているの?



主催/独立行政法人中小企業基盤整備機構、山陰中央新報社 共催/47CLUB 後援/一般財団法人ネットショップ能力認定機構

会場・日時

2014年10月8日(水)
山陰中央新報社 大会議室 (松江市殿町383 山陰中央ビル3階)

開場 12:30 開会 13:00 終了 16:00 (予定)

※ 終了後、事前応募の希望者を対象にした「個別出店面談会」を行います

◎ 対 象 / これからネットを使って販路を拡大したいと考えている
中小企業者の方で以下の点について知りたい方は是非ご参加ください。

- ・ネットショップのはじめ方を知りたい
- ・インターネットで販路拡大を目指したい
- ・自社でネットショップを開店するメリットを知りたい
- ・パソコンが苦手なヒトでも開店できるか知りたい
- ・本気で繁盛ショップ開店を目指したい

◎ 定 員 / 50名

◎ 参加費 / 無料

個別出店面談会 開催します! ※事前申込要

申込時に事前予約をいただいた事業者様には「個別出店面談会」を実施します。事業者様の商材、規模などに合わせたご出店アドバイスを提案させていただきます。

※ セミナー終了後の16:10以降の実施となります。取り扱い商材がわかるような資料をご持参いただけますようお願いいたします。

プログラム

第一部 講演 ～ネットショップを成功に導くために～

ここだけは押さえておきたいネットショップ立ち上げのポイント (60分)



中小機構販路開拓支援アドバイザー 岡崎 理枝子(おかざきりえこ)氏
1999年よりWeb制作を始める。フリーランスを経て株式会社オリーブデザインを設立。Web制作・コンサルティングに従事。講師としては「ウェブ解析士認定講座」をはじめ企業研修、Webマーケティング、Google アナリティクス、Jimdoセミナーなど各種セミナーで活動中。

第二部 講演 47CLUBで販路拡大! EC+αの取り組みとは?(90分)



株式会社47CLUB ショップアドバイザー 鈴木 秀明(すずき ひであき)氏
大学卒業後、家電量販店に入社。2000年にネットショップ部門に異動し、DVDソフトのMD担当となる。同時に楽天市場、ヤフーショッピングの店長も兼任し、楽天市場では、新人賞、ジャンル賞を、ヤフーショッピングでは、年間グランプリやカスタマーケア賞などの賞を受賞。2009年7月に47CLUBへ入社。ショップアドバイザーとして現在に至る。



有限会社日本海代表取締役 加田 義憲(かた よしのり)氏
1989年(平成元年)に(有)日本海の前身であり家業である(有)カケンに入社。1992年出雲店店長、2003年ラピタ店店長を兼務。その傍ら百貨店催事で全国に出張販売。2006年に専務取締役に就任。2008年に楽天市場ネットショップをスタート。出雲大社店、のどろろ日本海出雲市駅前店の立ち上げをへて2013年12月に代表取締役に就任、現在に至る。

応募
方法

★専用応募フォームからお申し込み★

<https://www.smrj.go.jp/enq/kikou/keiei/089337.html>



こんなのあるんだ! 47CLUB

47CLUB(よんななクラブ)は、全国の地方新聞社45社46紙が結集し、自ら「買いたい」「贈りたい」「薦めたい」と思う商品だけを厳選して紹介する『お取り寄せ・贈答サイト』です。法人への提案型販売や百貨店催事への進出などを通じて取り扱い商材の販路拡大を行っています。

◎応募締切
2014年10月3日(金)

◎お問い合わせ
山陰中央新報社 営業局クロスメディア部
「eコマース入門セミナー」係
☎0852-32-3385

個人情報の取り扱い/個人情報は中小機構、山陰中央新報社が管理し、本セミナーの聴講券の送付に使用するほか、47CLUBの資料や出店案内の送付に使用させていただきます。